

Каждая заявка сразу попадает ответственному

Цифровой сотрудник понимает обращение, заполняет CRM и назначает ответственного без ручной сортировки.

для кого

Компаниям с большим входящим потоком, несколькими продуктами, отделами или филиалами.

что решает

- 01 Определяет тему, клиента, регион и срочность
- 02 Заполняет CRM, ставит приоритет и теги
- 03 Выбирает маршрут и назначает ответственного
- 04 Передаёт сотруднику резюме и сложный случай

Компания не тратит время на разбор заявок, а менеджеры быстрее получают готовые лиды.



Студия CRM
АВТОМАТИЗАЦИЯ И AI



Компания получает заявки по 12 направлениям

01 ЗАПРОС

Клиент описывает задачу, регион и желаемый срок запуска.

02 РАЗБОР

Агент определяет продукт, срочность и недостающие данные, затем выбирает маршрут.

03 РЕЗУЛЬТАТ

CRM получает заполненный лид, менеджера и задачу с кратким резюме.

ИНТЕРФЕЙС

Менеджер видит готовую карточку, приоритет, маршрут и исходное обращение.

ЧТО ПОЛУЧИТ БИЗНЕС

Нет ручной сортировки и потерянных заявок. Клиент быстрее получает ответ, а менеджер работает с квалифицированным лидом.

ОРИЕНТИРЫ ПИЛОТА

ДО 2 МИН

обработка и маршрут
заявки

ДО 90%

заявок без ручной
сортировки

+5–15%

потенциал роста
конверсии

СЛЕДУЮЩИЙ ШАГ

Обсудить агента- классификатора

studia-crm.ru
+7 (499) 350-00-21